

業績をUPさせたい！と頭を悩ます 物流会社の社長様、経営幹部様、部門長様

なぜ、あなたの会社の業績は良くならないのか？

なぜ、荷主はあなたの会社出荷物を出さないのか？

物流会社様向け『業績UPのための秘訣』 セミナー

最近、こんなことでお悩みございませんか？

燃料サーチャージ
導入を含めた運賃
値上を実施したい

従業員教育が
うまくいかない

従業員のやる気を
出させたい

同業者情報や
最新物流事情を
いち早く知りたい

荷主開拓が思う
ようにいかない

業績悪化の歯止めを
掛けたい

経営改善をしたいが何を
すれば良いか見えてこない

私たちの支援先では、このような改善を手がけられています！！

- 取引先からのクレーム電話がまったく鳴らない事務所。社員が本業に集中してお客様からの相談、問い合わせに親切丁寧に対応できるようになった。
- 事務所や車内が清潔に整理整頓されており、業界のお手本となっている。
- 配送センター構内は、歩行通路が綺麗に確保され、訪問に来た取引先の方々に“おはようございます”と元気よく挨拶をしている。
- 職場には、安全数値目標が壁に張り出されていて前向きに事故防止に取り組んでいるので、事故ゼロ目標が連続達成している。
- 週1回のミーティングでは構内の危険箇所の発見報告や非稼動車両の運用が見直され、すぐさま改善行動に移すことのできる社員が多い。
- 会社の発する業務指示が現場にすぐに落とし込まれ、コミュニケーションの良い現場になっている。

何がこの違いを生み出すのでしょうか？その違いは、
“経営者様の熱い想いで正しい努力をすること” なの
です。今回、経営の悩みをお持ちの物流会社様
向けに、『業績UPのための秘訣』セミナーを開催
いたします。是非お越しください！



物流会社様向け『業績回復の秘訣』セミナーでは、10億円近い赤字で倒産寸前の旅客自動車運送業“はとバス”を、なんと1年で黒字化させた当時の社長、宮端清次氏をお迎えし、この劇的なV字回復の秘訣を、ご講演いただきます。

【挫折・失敗から得た教訓】

意識改革 ~ 全社員が危機感と使命感を共有できるか ~

リストラ(コスト削減)だけでは不十分 ~ 社員のやる気を引き出せるか ~

「再建」は一年目が勝負 ~ 退路を断って率先垂範ができるか ~

【再建・再生と復配への道】

全社員の意識改革(?-!-!!) 「100 - 1 = 0」 「100 - 0 = 200」

経営責任の明確化と経営の基本方針の策定

コスト削減策

サービス推進策(安心、安全対策も含む)

CS(顧客満足)、ES(従業員満足)、「なら」「しか」経営

【不透明、不安の時代を生き抜くリーダーの役割】

時代の変化とお客様のニーズ、ウォンツの把握

働く人たちの心の支えは何か? 「希望と誇り、達成感、充実感の共有」

リーダーに求められているものは何か?

リーダーシップとコミュニケーションの本質

企業は人なり「人生は楽しい。でも楽じゃない」「逆境こそチャンス」「難有り有難し」「3やか」「信者作り」
「3CHマネジメントサイクル」chance challenge change chance ...



宮端氏の
想い・考え方

このセミナーでは、もう一人のゲスト講師としてニチレイロジグループとの合併で会社を立ち上げ、いまや急成長を成し遂げている、(株)NKトランス代表取締役社長、金城達磨氏をお招きし、利益を上げ、成長し続ける秘訣をご講演いただきます。



・どこまでもお客様の満足度(CS)を高めることを追求する

・立ち上げからの2年間、まず中堅企業になるために、目標を大きく掲げ、積極的に事業拡大をしてきた

・配送品質と利益の“見える化”が、高品質な物流を荷主様へ提供できるようになった

・乗務員は物流のサービスマン。運転のプロだけでなく、物流のプロ意識が必要

・サービス業である物流業は、それを支える人づくりが競争に勝つ最も大切な要因になっている

・働く社員の教育は、最優先で取り組む課題として位置づけするほど、重要である

・公正な評価で活気ある職場環境をつくる!

・どこにも負けない社会貢献で働く社員が誇りを持てる会社にする!

金城氏の
想い・考え方

ご案内の通り、皆様が経営されている物流業でも業績UPに繋がる内容満載です。本セミナーにお越し頂き、是非お聞きください。

ここまでご案内させていただいても、
『業績UPは当面あり得ない…』
『教育活動は、結局のところ、いくらやっても続かない…』
『コミュニケーションの重要性は分かっているけど、どうも…』
と、思っている方がいらっしゃるかも知れません。






諦めないで下さ
原因は、明確です！

荷主が荷物を出さない理由は1つです 『あなたの会社の評価は低い』からです

あなたの会社内に荷主を感動させるモノを生み出しませんか？
従業員様のモチベーションを上げていく手法を学びませんか？
他社より一歩リードしたサービスを作り上げていきませんか？

そんな皆様にお届けする充実した講座内容をご紹介します

13:40~ 受付開始	13:55~ 開会の挨拶	
14:00~ 14:50	『繁盛する物流会社になるコツ』 ～評判が上がる現場の作り方～	
角井 亮一 株式会社イー・ロジック チーフコンサルタント 1968年（昭和43年）10月25日生まれ。上智大学経済学部経済学科を3年で単位取得終了し、渡米。ゴールデンゲート大学MBAをマーケティング専攻にて取得。帰国後、船井総合研究所に入社。その後不動産会社を経て、光輝グループ入社。光輝グループでは物流コンサルティング及びアウトソーシングを主な活動分野し、日本初のゲインシェアリング（成功報酬型アウトソーシング、東証一部企業）を達成する。2000年2月14日株式会社イー・ロジック設立、代表取締役役に就任。		
15:00~ 16:30	『お茶一杯から始まった“はとバス”の経営改革』 ～私の実践的企業経営論～	
宮端 清次氏 元株式会社はとバス代表取締役社長 昭和10年生まれ、大阪市出身。中央大学大学院法学研究科修了後、東京都に入庁。監査事務局第2課長、総務局災害対策部企画課長等を経て交通局総務部長、同局次長を歴任。平成4年交通局長となる。平成6年、都庁を退任し東京都地下鉄建設株式会社代表取締役専務となる。平成10年、株式会社はとバス代表取締役社長に就任、14年9月に退任し特別顧問としても携わった。はとバス社長に就任後、当時の赤字経営を立て直すべく、徹底した顧客サービスに目を向け、同社を1年で黒字化、超短期間で復配に漕ぎつけるという離れ業もやってのけた。		
16:40~ 17:30	『弊社における利益創出の秘訣と、乗務員教育への取り組み』 ～利益の見える化と、モチベーションの持たせ方～	
金城 達磨氏 株式会社NKトランス 代表取締役社長 昭和19年生まれ、茨城県出身。中央大学商学部卒 株式会社全通に入社後、特に生活協同組合協・量販店・外食店のセンター運営、TC物流業務に従事、専務取締役に就任。事業拡大を創業期から支えた一人。同社退社後、ニチレイロジックグループの理事に就任。平成18年、金城氏とニチレイ本体との合併で、株式会社NKトランスを設立し、代表取締役に就任する。配送状態の「見える化」で、高品質の物流を荷主様へ提供することをモットーに、食品を「安全に」運ぶ使命感を社員全員に共有させている。『働く社員が誇りをもてる会社』を目指している。		
17:30~ 17:40	「総まとめ」角井亮一	
17:40~ 閉会の挨拶	18:00 終了	

このセミナーをお聞きになった後、内容を持ち帰って実践していただくことであなたの会社の改善活動は、定着化、そして業績アップに向けての第一歩を踏み出すことでしょう。

今すぐ、この裏面からお申込みください。

先着30名様限定です。お急ぎ下さい！

お申し込みは、この裏面から、FAXで！定員30名様のみ！先着順！

物流会社様向け 『業績UPのための秘訣』セミ

～お申し込みFAXシート～

日時 9月24日(水) 14:00～17:40 <受付13:40～>

会場 東京八重洲ホール9階 901room

会費 一般 ¥10,000 (税込)

イー・ロジック
クラブ会員様 ¥7,000 (税込)



東京八重洲ホール 東京都中央区日本橋3-4-13
TEL:03-3201-3631



<地下鉄>
銀座線日本橋駅・京橋駅より徒歩約5分
東西線日本橋駅より徒歩約5分

<JR>
東京駅八重洲中央口より徒歩約3分

お申込み順に承ります。
WEBでお申込の場合は、受講票・請求書・会場地図はお客様で印刷をお願い致します。
FAXでお申込の場合は受付後、受講票・請求書・会場地図を送付させていただきます。
必ず事前にお振込みをお願い致します。当日は、受講票のご提示をお願い致します。
当日キャンセル及びご連絡のない場合は、100%のキャンセル料を申し受け致しますのでご注意ください。

お申し込みは下記ご記入の上、 **FAX 03-5825-1721**へ

御社名

御住所

TEL

FAX

御参加者

部署

E-mail

御役職

御参加者

部署

E-mail

御役職

<<主催>> 株式会社イー・ロジック TEL: 03-5825-1720 FAX: 03-5825-1721

〒101-0024 東京都千代田区神田和泉町1-1-7 東陽ビル1F お問い合わせは、宮野まで

HP

ご記入は任意です。ご記入いただいた個人情報は、当該セミナーの運営と、弊社サービスに関する案内資料の送付に利用させていただきます。上記に記入漏れがあると、ご参加いただけない場合があります。[個人情報保護に関する記載事項] 事業者名: 株式会社イー・ロジック、個人情報保護管理者: 東京本部 戸村俊洋、個人情報に関する問合せ窓口: 代表取締役 角井亮一、個人情報に関する問合せ手段: 本人または代理人により、上記問合せ窓口にて、自由形式の書面にて、お問い合わせください。ご本人からの問合せであることを確認のうえ回答をさせていただきます。東京都千代田区神田和泉町1番地1-7。TEL: 03-5825-1720