

# 『ファシリテーション基礎力UPセミナー』

## ～物流・運送会社でのムダな会議を削減する！！～



- ▶ **いつもダラダラ、時間に遅れてくる人が多いムダ会議削減の具体策？**
- ▶ **俺って参加する必要あるの？ムダな参加者を減らす会議の具体策とは？**
- ▶ **いつも結論が出ない、意見が出ない会議の改善の具体策？**
- ▶ **会議の進め方（ファシリテーションの技術の基礎）を一緒に学びませんか？**

● 4月15日（金）開催 会場：イー・ロジット 東京セミナールーム

15:30～ 受付開始

15:55～ 開会の挨拶

16:00～  
17:00

『会議でバラバラの意見を纏めるファシリテーションの技術を学ぶ』  
～会議で結論を出す能力を身につける～

株式会社イー・ロジット コンサルティング部 教育責任者 コンサルタント 清水一成

- 1973年8月岩手県生まれ。日本大学経済学部卒業後、㈱ケーヨーに勤務。在庫管理、販売管理、人材管理など現場で流通・物流の実務経験を積む。その後、医療業界に転進する。(財)筑波メディカルセンターでは、購買部門にてコクヨ㈱の@オフィスを当時病院業界で初めて財団全体に導入し事務用品購入のコストダウンを達成し、病院業界紙で注目される。電子カルテ導入、医療材料・医療機器 購入のコストダウンなど院内物流業務改革を達成させる。
- その後、アスクル㈱に転進し、医薬品・医療機器通販事業の立ち上げに参画し、カタログ作成から、医薬品医療機器専用センターの立上げ、運営、営業まで幅広く活動する。
- 現在は、流通・物流合わせて20年以上の経験をもとに、これまでに300社、3,000人以上の社員研修を行う。現場での失敗から学んだ経験に基づく独自の図やイラストが満載のテキストやチームビルディングを盛り込んだ、楽しく学べる研修が遠方&多忙な物流・営業マンに好評。現場主義をモットーに物流人材育成・指導、物流現場改善コンサルティングを行い、成果を出し続けている。
- 著書・執筆：共著『図解 基本からよくわかる物流のしくみ』・流通ネットワークキングなど物流業界紙



17:10～  
18:00

『会議を充実させる原動力となる“場作り”とは？』  
～最高の結論を導き出す、合意形成のサイクルとは？～

18:00～  
18:10

質疑応答・閉会の挨拶 株式会社イー・ロジット 清水一成

18:30  
～  
20:00頃

情報交換会（※希望者がおられましたら、2、3人でも物流について参加者同士ざっくばらんに物流の現場のことをお話しましょう！外で他社の人と知り合い情報交換するのは大切な学びの1つです！）  
（※場所は秋葉原駅近くに移動します。参加費は4千円（税込）を事前にお振込み下さい。）

### ●講演内容（抜粋）

- ★私は、新人の頃から現在まで、具体的な改善策の出ない、不毛な会議に嫌というほど参加させられてきました。会議室を予約したり、司会を担当したり、議事録を取ったり、配布資料をコピーしたり、会議に関連する仕事もやって来ましたが、段取り1つで、会議がスムーズにいたり、いかなかったりという経験もしてきました。会議にいつも進行役の部長が遅れてくるなんてことも・・・
- ★どうしたら、もっと効率よく会議が進むのだろうか？毎週、もう会議に出るのは、うんざりだなと思う人は、実はあなただけではないのです・・・
- ★そんなあなたへの処方箋

- あなたの会社の会議の問題点は？
- 会議の進め方は、小中高大学では学べない？
- ファシリテーターは、実は誰でもなれる？
- ファシリテーションの基礎とは？
- 不満の多い会議の変え方とは？
- いつも開始時間に遅れる会議の変え方とは？
- 会議で感情的にモノを発言するタイプの人への対応方法とは？
- ファシリテーションの効果とは？
- あなたの会社の会議を変えるのは、あなたの行動次第・・・etc



新人・初級者の方でも楽しく学べますよ！一緒に基礎からファシリテーションを学びましょう！！



お申し込みは、インターネットまたは、FAXで！会場都合定員26名様のみ！

# 『ファシリテーション基礎力UPセミナー』受講申込書

## ■受講料

費用のお支払いは、**NP後払い**又は**カード決済**となります。後払いは請求書をご送付致しますので、期日までにお振込みをお願い致します。

対象者	参加費用
イー・ロジットクラブ会員様	1社1口2名様まで無料
一般参加のお客様（お一人様）	10,000円（税込）

※定員を超える場合、会場を変更することがございます。※代理出席は受付いたしません。  
 ※セミナー名、開催日、プログラム、受講料等が予告なく変更になる場合がございます。  
 ※お申し込み時点で定員に達している等の理由により、お申込みいただけない場合がございます。  
 ※キャンセル料は、開催日の3営業日前に達した時点から、受講料の100%を頂戴いたします。

## お申込はFAX：03-3527-1214へ

御社名	<イー・ロジットクラブ会員企業の方はチェックしてください→ <input type="checkbox"/> >		
御住所 (請求先)	(〒 - )		
お申込者様	様	部署	
受講票送付先 e-mail		お役職	
TEL		FAX	
受講者様①	<input type="checkbox"/> 同上 様	部署	<input type="checkbox"/> 同上
e-mail	<input type="checkbox"/> 同上	お役職	<input type="checkbox"/> 同上
受講者様②	様	部署	
e-mail		お役職	
受講者様③	様	部署	
e-mail		お役職	

### ★セミナー参加費のお支払い方法『NP後払い』について

セミナーの参加費は、コンビニ、郵便局、銀行での後払い決済となり、**お振込み手数料205円**をご負担願います。NP後払いでのお申込みには、株式会社ネットプロテクションズの提供するNP後払いサービスが適用され、サービスの範囲内で個人情報を提供し、代金債権を譲渡します。ご利用限度額はお申込者様単位で累計残高で30万円（税込）迄です。セミナー終了後に請求書を発行、送付致します。お支払は、請求書の発行後、14日間以内にお願ひ申し上げます。

- ・受講票はお申し込まましたら、**e-mailにて送付**致します。※必ずお申し込みの際には、Eメールアドレスをご記入下さい。
  - ・到着した**受講票は必ずご持参**下さい。受講券として受付にて回収致します。
  - ・セミナー当日は受付にて受講票のご提示と、ご参加者様全員のお名刺を**1枚頂戴**をお願いしております。予めご用意ください。
  - ・費用のお支払いは、**セミナー後に郵送する支払票にてコンビニ、郵便局、銀行のいずれかからお振込み**をお願い致します。
  - ・セミナー参加費用の、**クレジットカードでの決済をご希望の方は、セミナーホームページ申込画面より直接入力**をお願い致します。
- ★その他お問い合わせ：株式会社イー・ロジット セミナー事務局 清水まで TEL:03-5825-1720

ご記入は任意です。ご記入いただいた個人情報は、当該セミナーの運営と、弊社サービスに関する案内資料の送付に利用させていただきます。上記に記入漏れがありますと、ご参加いただけない場合があります。[個人情報保護に関する記載事項] 事業者名:株式会社イー・ロジット。個人情報保護管理者:東京本社 角井亮一。個人情報に関する問合せ窓口:代表取締役 角井亮一。個人情報に関する問合せ手段:本人または代理人により、上記問合せ窓口あて、自由形式の書面にて、お問合せください。ご本人からの問合せであることを確認のうえ回答をさせていただきます。東京都千代田区神田和泉町1番地1-7。TEL: 03-5825-1720 FAX 03-5825-1721