

営業職、現場管理職の皆さん必見！

『物流における営業力強化セミナー』

Step1.

～お客様にささる5つのポイントから見た物流提案～

数々の物流コンサル提案を作成する講師が“営業提案書の作り方”をわかりやすく解説。心に響く企画、提案、プレゼンのやり方をお伝えいたします。これまでのワンパターンな提案書では、なかなか仕事が取れない、他社と同じセールスをやっているような気がする、など、お心当たりのある方、初めて営業職に就いた方、初めてプレゼンを試みる方などに最適です。メーカーや卸売業の方で、自社物流で顧客を獲得させたい方も必見です！“物流コンサルタントが使っている”プレゼンノウハウをこのセミナーでモノにしてください。

■公開収録 開催日時、場所、定員

東京会場・秋葉原》定員30名

2017年4月3日(月)15:00～17:30

受付開始14:45～

イー・ロジット東京セミナールーム

●交通●JR「秋葉原駅電気街口」徒歩5分 地下鉄丸ノ内線「淡路町」徒歩3分

東京都千代田区神田須田町1-5 KSビル4階



■講義概要

「お客様にささる物流提案」～物流企業の営業向け営業戦略・戦術読本～

- 1.単なる料金表ではお客様は振り向かない
- 2.見えない物流を見える可で初めてお客様はご納得
- 3.気づかなかったことに気付くヒントでお客様の信頼感up
- 4.As-Is vs To-Beの共有化でお客様の囲い込み
- 5.お客様が最大のセールスマン



■講師 株式会社イー・ロジット 客員コンサルタント 新林 康則



<経歴> 講師の新林氏は大手物流企業での海外駐在を含む様々な物流現場を経験し、また荷主企業側として外資系企業のロジスティクス部長、SCM本部長歴任、二つの経験を統合した外資系コンサルティングファーム勤務。物流を物流企業様及び荷主企業様の両面から見ることのできる日本における数少ないコンサルタントであります。また現場オペレーションの改善にとどまらず外資系ロジスティクス企業でのSCM推進本部長の経験により荷主企業様経営陣へ経営戦略から見たロジスティクス構築について数多くの支援を行っておりまさに現場改善から経営戦略構築まで一貫した視点でコンサルティングを行っております。近年はそれらの経験から真に荷主企業様の経営陣にささる営業戦略・戦術について物流企業様向けに支援中。

■案内人 株式会社イー・ロジット コンサルタント 宮野 雅則

一、今年度のクラブセミナー開催のご挨拶

一、各月のクラブセミナー講義テーマ及び講師変更につきまして

主催：株式会社イー・ロジット

物流における営業力強化セミナーStep1.

■受講料:お支払はNP後払い(※下記参照)を利用しております。

価格は税込み表示です	1口につき2名様まで	1口3名様目より
イー・ロジットクラブ会員様	無料	5,000円/名
上記以外のお客様	15,000円	10,000円/名

※受講料は消費税を含みます。

※セミナー名、開催日、プログラム、受講料等が予告なく変更になる場合があります。

※お申し込み時点で定員に達している等の理由により、お申込みいただけない場合があります。

※キャンセル料は、開催日の3営業日前に達した時点から、受講料の100%を頂戴いたします。

代理出席は受付いたします。

※クレジットカード決済もご利用できます。ご利用の際はWEBより直接お申込み願います。

受講申込用紙

(可能な限りWEBからのお申込みをおねがいいたします)

下記項目に、もれなくご記入の上、

FAX: 03-5825-1721へお送りいただくか、

WEB⇒ <http://www.e-logit.com/seminar/20170403h.php> へ!!!

御社名	<イー・ロジットクラブ会員企業の方はチェックしてください→ <input type="checkbox"/> >		
御住所 (請求先)	(〒 -)		
お申込者様	様	部署	
受講票送付先 e-mail		お役職	
TEL		FAX	
受講者様①	<input type="checkbox"/> 同上	様	部署 <input type="checkbox"/> 同上
e-mail 又はFAX	<input type="checkbox"/> 同上		お役職 <input type="checkbox"/> 同上
受講会場 (チェック→)	<input checked="" type="checkbox"/> 4月3日東京セミナールーム		
受講者様②		様	部署
e-mail 又はFAX			お役職
受講会場 (チェック→)	<input checked="" type="checkbox"/> 4月3日東京セミナールーム		
NP後払いにつきまして	コンビニ、郵便局、銀行での後払い決済となり、個人申込は 手数料205円 、法人申込は 手数料90円 をご負担願います。NP後払いでのお申込みには、株式会社ネットプロテクションズの提供するNP後払いサービスが適用され、サービスの範囲内で個人情報を提供し、代金債権を譲渡します。ご利用限度額はお申込者様単位で累計残高で30万円(税込)迄です。 セミナー終了後に請求書を発行、送付致します。お支払は、個人は請求書の発行後14日間以内に、法人は毎月末締め翌月末までに、お願い申し上げます。※クレジット払いは、WEBから直接お申込下さい。		

ご記入は任意です。ご記入いただいた個人情報は、当該セミナーの運営と、弊社サービスに関する案内資料の送付に利用させていただきます。上記に記入漏れがあると、ご参加いただけない場合があります。[個人情報保護に関する記載事項] 事業者名:株式会社イー・ロジット。個人情報保護管理者:東京本社 岡田光弘。個人情報に関する問合せ窓口:代表取締役 角井亮一。個人情報に関する問合せ手段:本人または代理人により、上記問合せ窓口にて、自由形式の書面にて、お問合せください。ご本人からの問合せであることを確認のうえ回答をさせていただきます。東京都千代田区神田和泉町1番地1-7。TEL: 03-5825-1720 FAX: 03-5825-1721