

“物流コンサルタントが使っている”プレゼンノウハウをものにする！
営業担当必見！

物流提案資料の作り方講座

～殺し文句、エッセンス、相手を引き付けるキーワード～

数々の物流コンサル提案を作成する講師が“営業提案書の作り方”をわかりやすく解説。心に響く企画、提案、プレゼンのやり方をお伝えいたします。これまでのワンパターンな提案書では、なかなか仕事が取れない、他社と同じセールスをやっているような気がする、など、お心当たりのある方、初めて営業職に就いた方、初めてプレゼンを試みる方などに最適です。メーカーや卸売業の方で、自社物流で顧客を獲得させたい方も必見です！

■開催日時、場所、定員

東京会場・秋葉原》定員30名
2016年7月27日(水)15:00～18:00

受付開始14:45～

イー・ロジット東京セミナールーム

●交通●JR「秋葉原駅電気街口」徒歩5分 地下鉄丸ノ内線「淡路町」徒歩3分

東京都千代田区神田須田町1-5 KSビル4階



■講義概要

第1部「提案書の採用は玄関から始まる」
～自信をもってプレゼンするための準備～

1. 先方の事前情報を持て！
2. 印象、マナー、先方への興味
3. 現状課題を整理しておく(概要)
4. 企業戦略のあるべき姿を伝える(概要)
5. 課題を戦略に照合し解決提案する(概要)

第2部「お客様にささる物流提案」
～物流企業の営業向け営業戦略・戦術読本～

1. 単なる料金表ではお客様は振り向かない
2. 見えない物流を見える可で初めてお客様はご納得
3. 気づかなかったことに気付くヒントでお客様の信頼感up
4. As-Is vs To-Beの共有化でお客様の囲い込み
5. お客様が最大のセールスマン

■講師 第1部15:00～15:50



株式会社イー・ロジット コンサルタント 宮野 雅則

＜経歴＞大手物流会社で10年勤務後、2000年6月、株式会社イー・ロジットへ入社。設立間もない同社で社内業務体制の整備や通販向け配車・倉庫管理システム、物流経理システムを構築。コンサルティング部部長を経て現在はロジスティクスコンサルタントとして物流サービス及び品質の向上、コスト改善、作業効率化のための業務改善指導を中心に企業活動をサポート。ここ数年は、製造兼卸売業での改善指導が多い。
講師活動においては基調講演、企業研修、集合研修で、年間30本程度受け持つ。
＜著書＞図解「基本からよくわかる物流のしくみ」日本実業出版社（共著）2014年2月出版

■特別講師 第2部16:00～18:00



グラットン・アソシエイツ株式会社 代表取締役 新林 康則 氏

＜経歴＞講師の新林氏は大手物流企業での海外駐在を含む様々な物流現場を経験し、また荷主企業側として外資系企業のロジスティクス部長、SCM本部長歴任、二つの経験を統合した外資系コンサルティングファーム勤務。物流を物流企業様及び荷主企業様の両面から見ることのできる日本における数少ないコンサルタントであります。また現場オペレーションの改善にとどまらず外資系ロジスティクス企業でのSCM推進本部長の経験により荷主企業様経営陣へ経営戦略から見たロジスティクス構築について数多くの支援を行っておりまさに現場改善から経営戦略構築まで一貫した視点でコンサルティングを行っております。
近年はそれらの経験から真に荷主企業様の経営陣にささる営業戦略・戦術について物流企業様向けに支援中。

物流提案資料の作り方講座

■受講料:お支払はNP後払い(※下記参照)を利用しております。

価格は税込み表示です

おひとり様

イー・ロジットクラブ会員様

5,000円

上記以外のお客様

15,000円

※受講料は消費税を含みます。

※セミナー名、開催日、プログラム、受講料等が予告なく変更になる場合があります。

※お申し込み時点で定員に達している等の理由により、お申込みいただけない場合があります。

※キャンセル料は、開催日の3営業日前に達した時点から、受講料の100%を頂戴いたします。

代理出席は受付いたします。

※クレジットカード決済もご利用できます。ご利用の際はWEBより直接お申込み願います。

受講申込用紙

(可能な限りWEBからのお申込みをおねがいいたします)

下記項目に、もれなくご記入の上、

FAX: 03-5825-1721へお送りいただくか、

WEB⇒ <http://www.e-logit.com/seminar/20160727m.php> へ!!!

御社名

＜イー・ロジットクラブ会員企業の方はチェックしてください→☐＞

御住所
(請求先)

(〒 -)

お申込者様

様

部署

受講票送付先
e-mail

お役職

TEL

FAX

受講者様①

☐ 同上

様

部署

☐ 同上

e-mail
又はFAX

☐ 同上

お役職

☐ 同上

受講会場
(チェック→)

☒ 7月27日東京セミナールーム

受講者様②

様

部署

e-mail
又はFAX

お役職

受講会場
(チェック→)

☒ 7月27日東京セミナールーム

NP後払いに
つきまして

コンビニ、郵便局、銀行での後払い決済となり、個人申込は手数料205円、法人申込は手数料90円をご負担願います。NP後払いでのお申込みには、株式会社ネットプロテクションズの提供するNP後払いサービスが適用され、サービスの範囲内で個人情報を提供し、代金債権を譲渡します。ご利用限度額はお申込者様単位で累計残高で30万円(税込)迄です。セミナー終了後に請求書を発行、送付致します。お支払は、個人は請求書の発行後14日間以内に、法人は毎月末締め翌月末までに、お願い申し上げます。 ※クレジット払いは、WEBから直接お申込下さい。

ご記入は任意です。ご記入いただいた個人情報は、当該セミナーの運営と、弊社サービスに関する案内資料の送付に利用させていただきます。上記に記入漏れがあると、ご参加いただけない場合があります。[個人情報保護に関する記載事項] 事業者名: 株式会社イー・ロジット。個人情報保護管理者: 東京本社 岡田光弘。個人情報に関する問合せ窓口: 代表取締役 角井亮一。個人情報に関する問合せ手段: 本人または代理人により、上記問合せ窓口にて、自由形式の書面にて、お問合せください。ご本人からの問合せであることを確認のうえ回答をさせていただきます。東京都千代田区神田和泉町1番地1-7。TEL: 03-5825-1720 FAX 03-5825-1721