

2007年3月 関東物流経営講座（第102回）

『 荷主開拓・3PL実践事例 』

\*ねらい\*

今回は、物流業が実践的に展開する荷主開拓・3PL(単なる輸送や保管といった単体のサービスを提供するのではなく、荷主企業の物流システムの懐の奥底に飛び込んで、情報や物流センターの業務を取り込む総合的な物流サービス業務)について学びます。

前半部は外部の経営コンサルタント(株)イー・ロジック 代表取締役社長 角井亮一氏をお迎えして行います。後半部は(株)シーエムオー 代表取締役 川崎依邦が講演します。参加者にとって、必ずお役に立つものと確信しております。

運賃は低迷し、ますます荷主ニーズが高度化しています。単に運ぶだけでは物流業の先行きは暗くなる一方です。この時に当たり、荷主開拓・3PL事例を学んで、実践的に応用していくことが物流業の生き残りの道です。



講師紹介

(株)イー・ロジック 代表取締役社長  
(経営コンサルタント) **角井 亮一 氏**

上智大学を3年で単位取得終了し、渡米。ゴールデンゲート大学にてMBAを取得。帰国後(株)船井総研、不動産会社を経て、光輝グループに入社。物流コンサルティングを活動の主体とする。後に(株)イー・ロジックを設立、代表取締役就任。「小口高回転物流」を主としてアウトソーシング・コンサルティング・システム導入の支援を行う。日本物流学会 理事。著書:『トコトンやさしい【戦略物流】の本』(日刊興業新聞社)他多数。

(株)シーエムオー 代表取締役 (経営コンサルタント)

**川崎 依邦**

早稲田大学卒業後、民間会社にて人事管理部門を担当し、1983年よりコンサルタント業界に入る。1988年物流専門の経営コンサルタントとして独立し、(株)シーエムオーを設立、代表取締役就、現に至る。中小企業診断士/社会保険労務士/日本物流学会正会員。著書:『物流業の経営・人事・労務コンサルティング事例70』(日本法令)他多数。

主催

株式会社 シーエムオー

URL ; <http://www.cmo-co.com> e-mail ; [info@cmo-co.com](mailto:info@cmo-co.com)

日時

平成 19 年 3 月 23 日 (金) 14:00 ~ 16:00

会場

日本教育会館

(地下鉄都営新宿線・東京メトロ半蔵門線神保町駅徒歩3分)  
〒101-0003 東京都千代田区一ツ橋2-6-2  
TEL: 03-3230-2833

受講料

1名様 10,000円

<シーエムオー物流経営研究会会員3名様無料>

申込方法

FAX又はメールにてお申込下さい。

後日、請求書をFAXにて送付いたします。

\* 内容 \*

- 【1】3PL営業の実践的展開
- 【2】荷主ニーズのつかまえ方、自営転換(自営から営業車へ転換する)ニーズについて
- 【3】運賃交渉技術の実践的展開事例
- 【4】A社所長の荷主開拓事例
- 【5】営業管理体制事例(営業日報・業務日誌・経営実績報告書)
- 【6】荷主開拓、3PL実践事例セミナーのまとめ

参加者の方には、川崎依邦著書2,000円(定価2,415円,A5サイズ,359ページ)にて販売致します。

3/23 関東物流経営講座 申込書

FAX: 03-5695-7723

会社名:	代表者:	担当窓口:
TEL:	FAX:	e-mail:
所在地:(〒 )		
出席者:	役職	出席者: 役職
出席者:	役職	出席者: 役職

ご記入頂いた情報は、(株)シーエムオーセミナー情報のご提供以外の目的には使用いたしません。  
(株)シーエムオーは個人情報保護法その他関係法令及びガイドライン等を遵守致します。